

NOVOSTI

| RUJAN 2026. | BR. 162



uhyincroatia.com

Sadržaj Novosti

1. FISKALIZACIJA 2.0: VAŽNE NOVOSTI ZA PODUZETNIKE IZVAN SUSTAVA PDV-A
2. OD PAPIRA DO DIGITALNOG ZAPISA – ŠTO DONOSE NOVA PRAVILA ZA KNJIGOVODSTVENE ISPRAVE
3. RAZMIŠLJATE O LEASINGU? EVO NA ŠTO TREBATE OBRATITI PAŽNJU
4. ROK ZA IMENOVANJE REVIZORA ZA 2027. GODINU SE PRIBLIŽAVA
5. NOVOSTI IZ EU FONDOVA – USKORO NA RASPOLAGANJU 145 MILIJUNA EUR ZA INOVATIVNE PROJEKTE PODUZETNIKA



1. FISKALIZACIJA 2.0: VAŽNE NOVOSTI ZA PODUZETNIKE IZVAN SUSTAVA PDV-A

Fiskalizacija 2.0 donosi važne promjene u poslovanju, a one se odnose i na poduzetnike koji nisu u sustavu PDV-a. Iako se o eRačunima najviše govori u kontekstu obveznika PDV-a, od 2027. godine nove obveze očekuju i one koji **nisu u sustavu PDV-a**.

Od **1. siječnja 2026.** obveznici koji nisu u sustavu PDV-a imaju obvezu **zaprimanja eRačuna**, dok obveza njihova izdavanja za njih još ne vrijedi. Upravo zato 2026. godina predstavlja prijelazno razdoblje u kojem se mogu upoznati s novim načinom poslovanja i pripremiti za obvezu izdavanja eRačuna koja stupa na snagu **1. siječnja 2027.**

MIKROeRAČUN – jednostavnije rješenje za male poduzetnike

Jedna od važnijih novosti je nadogradnja aplikacije MIKROeRAČUN. Osim zaprimanja i pregleda eRačuna, **MIKROeRAČUN** će omogućiti i njihovo **izdavanje te provedbu fiskalizacije**. To znači da poduzetnici koji nisu u sustavu PDV-a za te potrebe neće nužno morati nabavljati dodatni program ili ugovarati posebnu uslugu.

Nadograđena verzija MIKROeRAČUNA najavljena je za **testiranje tijekom listopada 2026.**, što će korisnicima omogućiti da se na vrijeme upoznaju s novim funkcionalnostima i pripreme za početak obveznog izdavanja eRačuna.

Što to znači za vas?

Ako poslujete izvan sustava PDV-a, 2026. godinu možete iskoristiti za pripremu. Važno je upoznati se s novim načinom izdavanja i zaprimanja računa te provjeriti kako će se nove obveze uklopiti u vaše svakodnevno poslovanje.

Dobra je vijest da će **MIKROeRAČUN omogućiti jednostavno i besplatno izdavanje eRačuna**, čime se malim poduzetnicima dodatno olakšava prelazak na novi sustav.

Fiskalizacija 2.0 tako više nije promjena koja se odnosi samo na velike poduzetnike i obveznike PDV-a. Od 2027. godine u sustav ulaze i mali poduzetnici izvan sustava PDV-a, a pravovremena priprema najbolji je način da prijelaz prođe jednostavno i bez stresa.

2. OD PAPIRA DO DIGITALNOG ZAPISA – ŠTO DONOSE NOVA PRAVILA ZA KNJIGOVODSTVENE ISPRAVE

Digitalizacija poslovanja donosi još jednu važnu novost za poduzetnike. Novi **Pravilnik o pretvaranju knjigovodstvenih isprava koje se čuvaju u izvornom pisanom obliku u elektronički zapis** detaljnije uređuje kako se papirnate knjigovodstvene isprave mogu pretvoriti u elektronički oblik i na koji ih je način potrebno čuvati.

To u praksi znači da se knjigovodstvene isprave koje se čuvaju u papirnatom obliku mogu pretvoriti u elektronički zapis, pod uvjetom da se pritom osiguraju **vjerodostojnost podrijetla, cjelovitost sadržaja i čitljivost dokumenta** tijekom cijelog propisanog razdoblja čuvanja.

Što je važno kod digitalizacije dokumentacije?

Pretvorbu papirnatih knjigovodstvenih isprava u elektronički oblik poduzetnik može obaviti sam ili putem osobe koja za njega vodi poslovne knjige, uz korištenje odgovarajućeg informacijskog sustava.

Pri tome je potrebno osigurati podatke o samom postupku pretvorbe, odnosno mora biti moguće utvrditi **tko je i kada obavio pretvorbu, koja je isprava pretvorena, tko je kontrolirao ispravnost pretvorbe te kojim je softverom pretvorba obavljena**. Ti podaci moraju biti povezani s elektroničkim zapisom i zaštićeni od naknadnih izmjena.

Koja rješenja mogu pomoći u digitalnom čuvanju dokumentacije?

Na hrvatskom tržištu dostupna su različita DMS i e-arhivska rješenja koja mogu podržati digitalizaciju i dugoročno čuvanje dokumentacije, poput **FINA e-Arhiva**, **MER DMS-a**, **DigiArhive** i drugih sličnih sustava.

Takva rješenja mogu omogućiti i funkcionalnosti poput kontrole pristupa, evidencije aktivnosti, zaštite zapisa i sljedivosti postupanja s dokumentima. Ipak, važno je naglasiti da **korištenje određenog DMS-a samo po sebi ne znači automatski usklađenost s Pravilnikom.**

Potrebno je provjeriti konkretne funkcionalnosti sustava, njegovu konfiguraciju te interne postupke poduzetnika, osobito u dijelu evidentiranja i zaštite podataka o samoj pretvorbi dokumenta.

Što to znači za poduzetnike?

Ako se papirnata knjigovodstvena isprava pretvori na način propisan Pravilnikom, takav elektronički zapis smatra se **istovjetnim izvorniku i ima pravnu snagu prema trećim osobama kao izvornik**, osim za isprave za koje je drugim propisima propisana obveza čuvanja u izvorniku.

Elektroničke zapise potrebno je čuvati na način koji ih štiti od neovlaštenog pristupa, brisanja, izmjena i gubitka podataka. Također moraju biti dostupni nadležnim tijelima kada to zatraže.

Za poduzetnike to znači manje papira, jednostavnije arhiviranje i lakše upravljanje dokumentacijom, ali uz obvezu da se postupak pretvorbe provede na propisan i provjerljiv način. Pravilnik je objavljen 1. srpnja 2026. godine te njime prestaje važiti dosadašnji Pravilnik iz 2019. godine.

3. RAZMIŠLJATE O LEASINGU? EVO NA ŠTO TREBATE OBRATITI PAŽNJU

Leasing je jedan od najčešćih načina financiranja nabave vozila, opreme i druge imovine. Prilikom ugovaranja leasinga važno je znati da se **operativni i financijski leasing razlikuju** te da njihov izbor može utjecati na računovodstveni i porezni tretman, kao i na ukupne uvjete korištenja imovine.

Financijski leasing

Kod **financijskog leasinga** naglasak je na financiranju nabave imovine. Korisnik leasinga tijekom trajanja ugovora podmiruje obveze prema leasing društvu, a nakon isteka ugovora u pravilu postoji mogućnost stjecanja vlasništva nad predmetom leasinga, ovisno o ugovorenim uvjetima.

U računovodstvu se financijski leasing evidentira na način sličan kupnji imovine uz financiranje. Imovina se iskazuje u poslovnim knjigama, a istovremeno se iskazuje i obveza prema leasing društvu. Shodno tome, imovina se tijekom korištenja i amortizira. Financijski leasing može biti zanimljiv poduzetnicima koji planiraju **dugoročno koristiti i zadržati imovinu**.

Operativni leasing

Kod **operativnog leasinga** naglasak je više na korištenju imovine nego na njezinu stjecanju. Korisnik koristi vozilo ili drugu imovinu određeno vrijeme i za to plaća ugovorene naknade.

Nakon isteka ugovora predmet leasinga u pravilu se vraća leasing društvu, dok mogućnost otkupa ili sklapanja novog ugovora ovisi o uvjetima konkretnog leasinga.

Operativni leasing često je zanimljiv poduzetnicima koji žele **koristiti novije vozilo ili opremu bez dugoročnog vezivanja za imovinu** te im je važna predvidivost mjesečnih troškova.

Koja je glavna razlika?

Najjednostavnije rečeno, kod financijskog leasinga veći je naglasak na **financiranju i dugoročnom korištenju imovine**, dok je kod operativnog leasinga naglasak na **korištenju imovine tijekom određenog razdoblja**.

Pri odabiru nije važno gledati samo mjesečnu ratu. Potrebno je uzeti u obzir i **ukupni trošak leasinga, trajanje ugovora, učešće, ostatak vrijednosti, mogućnost otkupa, troškove održavanja te uvjete prijevremenog raskida ugovora**.

Što je važno znati?

Prije ugovaranja leasinga dobro je provjeriti kako će se odabrani oblik leasinga odraziti na **računovodstvo i porezni tretman**, osobito kada je riječ o osobnim automobilima i drugim vrstama imovine kod kojih postoje posebna pravila.

Također, nije dovoljno uspoređivati samo iznos mjesečne rate. Dvije leasing ponude mogu imati sličnu mjesečnu obvezu, a potpuno različit ukupni trošak i uvjete na kraju ugovora.

Zato je prije donošenja odluke važno sagledati **cijeli ugovor i sve povezane troškove**, a ne samo visinu mjesečne rate.

Odabir između operativnog i financijskog leasinga prvenstveno ovisi o vašim potrebama, načinu korištenja imovine i tome želite li je dugoročno zadržati.



4. ROK ZA IMENOVANJE REVIZORA ZA 2027. GODINU SE PRIBLIŽAVA

Izmjenama Zakona o reviziji promijenjeni su rokovi za imenovanje revizorskog društva i sklapanje ugovora o reviziji.

Obveznici zakonske revizije dužni su imenovati revizorsko društvo i sklopiti ugovor o reviziji najkasnije tri mjeseca prije završetka poslovne godine koja prethodi poslovnoj godini čiji su financijski izvještaji predmet revizije.

Za društva koja posluju prema kalendarskoj godini to znači da revizora za 2027. godinu treba imenovati najkasnije do 30. rujna 2026. godine.

- Važno je imati na umu da se početni revizijski angažman ugovara na razdoblje od najmanje dvije godine.
- Također, poduzetnici koji prema javno objavljenim financijskim izvještajima prvi put postaju obveznici zakonske revizije dužni su imenovati revizorsko društvo i sklopiti ugovor o reviziji za tekuću godinu i sljedeće dvije godine, u skladu s člankom 41. stavkom 3. Zakona o reviziji.

Ako vaše društvo podliježe obvezi zakonske revizije, preporučljivo je pravodobno provjeriti jesu li poduzeti svi potrebni koraci za imenovanje revizora i sklapanje ugovora u propisanom roku.

5. NOVOSTI IZ EU FONDOVA – USKORO NA RASPOLAGANJU 145 MILIJUNA EUR ZA INOVATIVNE PROJEKTE PODUZETNIKA

STEP SPIN na javnom savjetovanju: veći iznosi, uži konzorcij i stroži financijski uvjeti

Nakon ljetnog zatišja u kojem novih poziva gotovo da nije bilo, rujan je donio dokument koji mnogi poduzetnici čekaju od početka godine.

Ministarstvo regionalnoga razvoja i fondova Europske unije objavilo je 14. rujna nacrt Uputa za prijavitelje poziva „**Jačanje STEP strateških partnerstva za inovacije u procesu industrijske tranzicije**“, poznatijeg kao STEP SPIN, a javno savjetovanje otvoreno je do 14. listopada 2026.

Kako je riječ o pozivu koji će obilježiti ostatak programskog razdoblja za istraživačko-razvojne konzorcije, ovaj broj u cijelosti posvećujemo njemu: što je STEP i zašto je uspostavljen, kako se SPIN uklapa u priču o regionalnim lancima vrijednosti te što nacrt donosi u pogledu novca, konzorcija i aktivnosti.

1. Što je STEP i zašto je uspostavljen

Platforma za strateške tehnologije za Europu (**STEP**, eng. Strategic Technologies for Europe Platform) uspostavljena je Uredbom (EU) 2024/795 s jednostavnim polazištem: Europa u nizu tehnologija presudnih za njezinu industrijsku i sigurnosnu budućnost ovisi o dobavljačima izvan Unije.

Dijagnozu je kasnije te godine sustavno razradio Draghijev izvještaj o europskoj konkurentnosti, koji je pokazao da europska ulaganja u razvoj i proizvodnju ključnih tehnologija zaostaju za američkima i azijskima, a da se jaz ne zatvara samim istraživanjem, nego tek onda kada se rezultat istraživanja proizvede unutar Unije.

Važno je razumjeti što STEP jest, a što nije. STEP nije novi fond niti novi novac.

To je okvir koji postojeće instrumente, prije svega Europski fond za regionalni razvoj, usmjerava prema četiri sektora:

- digitalne tehnologije i inovacije u području duboke tehnologije
- čiste i resursno učinkovite tehnologije, uključujući tehnologije s nultom neto stopom emisija
- biotehnologije, uključujući lijekove s Unijina popisa ključnih lijekova
- obrambene tehnologije, uključujući tehnologije dvojne namjene

Tehnologija se smatra ključnom ako ispunjava barem jedan od dva uvjeta: da na unutarnje tržište uvodi inovativan, nov i napredan element sa znatnim gospodarskim potencijalom, ili da doprinosi smanjenju odnosno sprječavanju strateških ovisnosti Unije.

Uvjeti se ne ocjenjuju kumulativno, što u praksi znači da projekt ne mora biti tehnološki proboj svjetskih razmjera ako uvjerljivo zatvara neku od europskih ovisnosti.

Obrambene tehnologije nisu bile dio prvobitnog okvira. Dodane su Uredbom (EU) 2025/2653 u okviru plana ReArm Europe, a srednjoročna revizija programskog razdoblja otvorila je državama članicama mogućnost da dio kohezijske omotnice preusmjere upravo u STEP prioritete.

Hrvatska je tu mogućnost iskoristila, pa je u Integriranom teritorijalnom programu 2021.–2027. uspostavljn novl Prioritet 5. i specifični cilj RSO 1.6. iz kojeg se financira ovaj poziv.

Upravljačko tijelo je Ministarstvo regionalnoga razvoja i fondova Europske unije, a posredničko tijelo HAMAG-BICRO.

2. Zašto SPIN: regionalni lanci vrijednosti kao okvir

SPIN je kratica za strateška partnerstva za inovacije, model koji se u Hrvatskoj razvija kao provedbeni mehanizam industrijske tranzicije. Logika je drugačija od one na koju su poduzetnici navikli u klasičnim istraživačko-razvojnim pozivima.

Ne financira se pojedinačna tvrtka s vlastitim projektom, nego skupina tvrtki koje zajedno pokrivaju jedan dio lanca vrijednosti i koje bez suradnje ne bi došle do istog rezultata.

Podloga za to su **Planovi za industrijsku tranziciju** Panonske, Sjeverne i Jadranske Hrvatske. U njima su za svaku regiju identificirani regionalni lanci vrijednosti (RLV) i unutar njih prioritetne niše, dakle konkretna područja u kojima regija već ima proizvodnu i istraživačku osnovu na kojoj se može graditi.

Projekt po ovom pozivu mora se nalaziti u barem jednoj takvoj prioritetnoj niši, što je uvjet prihvatljivosti, a ne bodovna prednost.

Prva provjera koju preporučujemo svakom zainteresiranom poduzetniku upravo je provjera uklapa li se njegova tehnologija istodobno u jedan od četiri STEP sektora i u prioritetnu nišu RLV-a svoje regije.

STEP SPIN je time spoj dviju logika: europske, koja traži ključne tehnologije i smanjenje strateških ovisnosti, i regionalne, koja traži jačanje postojećih lanaca vrijednosti u tri hrvatske NUTS 2 regije. Grad Zagreb, koji je zasebna regija, nije obuhvaćen ovim pozivom.

3. Koliko novca i kakve potpore

Ukupna alokacija poziva iznosi **145 milijuna EUR** iz Europskog fonda za regionalni razvoj, a raspodijeljena je u tri regionalne omotnice: Panonska Hrvatska 87 milijuna EUR, Jadranska Hrvatska 44 milijuna EUR i Sjeverna Hrvatska 14 milijuna EUR.

Projekt se financira iz omotnice regije prijavitelja, pa regija nositelja konzorcija posredno određuje iz kojeg se dijela sredstava projekt plaća.

Po projektu se može ostvariti od **3.000.000 do 10.000.000 EUR** bespovratnih sredstava, uz trajanje provedbe do 24 mjeseca.

Poziv kombinira tri vrste državnih potpora iz Uredbe o općem skupnom izuzeću, što znači da se unutar istog projekta primjenjuju tri različita intenziteta:

- potpore za projekte istraživanja i razvoja (čl. 25.): eksperimentalni razvoj 60 % za mala, 50 % za srednja i 40 % za velika poduzeća, studija izvedivosti 70 %, 60 % odnosno 50 %
- regionalne potpore za ulaganje (čl. 14.): u Panonskoj i Sjevernoj Hrvatskoj 75 %, 70 % i 60 %, u Jadranskoj Hrvatskoj 70 %, 60 % i 50 %, a u Sisačko-moslavačkoj županiji 75 % neovisno o veličini poduzeća
- potpore za usavršavanje (čl. 31.): 70 %, 60 % odnosno 50 %
- organizacije za istraživanje i širenje znanja kao partneri ostvaruju 100 %, jer se u njihovu slučaju ne radi o državnoj potpori

Kombinacija potpora je i razlog zbog kojeg se proračun ovakvog projekta ne može složiti napamet.

Svaka aktivnost nosi svoj intenzitet, svaki član konzorcija svoju veličinu poduzeća, a ukupni iznos potpore rezultat je njihova umnoška po stavkama.

Predviđen je i predujam do 30 % vrijednosti potpore uz bankovnu garanciju, što bitno olakšava likvidnost tijekom provedbe.

4. Tko čini STEP SPIN konzorcij

Konzorcij mora imati **najmanje dva poduzetnika** koji nisu povezana poduzeća, od kojih barem jedan mora biti mali ili srednji poduzetnik. Članovi se udružuju Ugovorom o konzorciju, a prijavitelj je onaj član koji je tim ugovorom imenovan nositeljem konzorcija i koji koordinira sve aktivnosti.

Svi članovi moraju imati sjedište ili podružnicu u Panonskoj, Jadranskoj ili Sjevernoj Hrvatskoj, ali ne moraju biti iz iste regije. Veliki poduzetnici prihvatljivi su isključivo ako projekt uključuje suradnju s malim i srednjim poduzećima u istraživačkim i inovacijskim aktivnostima. Nacrt uvodi i financijske pragove kojih u ranijim najavama nije bilo, a koji su za praksu važniji od samog sastava konzorcija.

Prijavitelj i svaki partner pojedinačno moraju:

- imati najmanje pet zaposlenih (prijavitelj), odnosno dva zaposlena (partner), prema godišnjem financijskom izvještaju za godinu koja prethodi predaji prijave
- iskazati poslovne prihode u iznosu od najmanje 40 % ukupno zatražene potpore, i to u svakom od posljednja dva odobrena računovodstvena razdoblja
- poslovati bez negativne EBITDA-e u dvije godine koje prethode predaji prijave

Uvjet od 40 % vrijedi provjeriti prvi. Za projekt s ukupno zatraženom potporom od 8 milijuna EUR to znači da je **svaki** član konzorcija, a ne konzorcij zajedno, morao ostvariti najmanje 3,2 milijuna EUR poslovnih prihoda u svakoj od dvije posljednje godine. Time se iz kruga mogućih partnera isključuju mladi i mali inovativni razvojni timovi, a veličina traženog iznosa izravno određuje koga uopće možete pozvati u konzorcij.

Vrijede i dva ograničenja koja se lako previde: ni jedan partner ne smije imati udio veći od 50 % u ukupnoj vrijednosti projekta, a unutar jedne grupe povezanih poduzeća potpora se može dodijeliti samo jednom. Ako iz te grupe stigne više prijava, isključuju se sve.

Gdje su tu znanstvene organizacije?

Organizacije za istraživanje i širenje znanja (OIŠZ) imaju svoje mjesto u konzorciju, ali ono je po prirodi dopunsko.

Minimum od dva nepovezana poduzetnika mora biti ispunjen neovisno o tome sudjeluje li znanstvena organizacija, pa ona **ne ulazi u taj minimum** i ne može biti prijavitelj ni nositelj konzorcija. Može se pridružiti kao partner, i to jedna ili više njih.

Mora biti registrirana u Republici Hrvatskoj, a status dokazuje statutom ili drugim internim aktom kojim se potvrđuje da ispunjava kriterije za istraživačku organizaciju iz Okvira Zajednice za državne potpore za istraživanje i razvoj i inovacije.

Za OIŠZ vrijedi poseban režim, u nekim elementima povoljniji, a u drugima uži od onoga koji vrijedi za poduzetnike:

- intenzitet je 100 %, jer se u njihovu slučaju ne radi o državnoj potpori nego o bespovratnim sredstvima za istraživačko-razvojne projekte
- financijski pragovi, dakle broj zaposlenih, poslovni prihodi u visini 40 % zatražene potpore i pozitivna EBITDA, odnose se izričito na prijavitelja i partnere koji su poduzetnici, pa za znanstvenu organizaciju ne vrijede
- mogu sudjelovati u više od jednog projekta po ovom pozivu, dok se poduzetniku potpora može dodijeliti samo jednom
- prihvatljive su im isključivo aktivnosti istraživanja i razvoja po članku 25.; ulaganja u opremu i pilot-linije te usavršavanje zaposlenih za njih nisu prihvatljivi
- od troškova plaća priznaju se samo plaće novozaposlenog istraživačkog i tehničkog osoblja, obračunate po metodologiji iz Priloga 5. Plaće postojećih zaposlenika koji se financiraju iz državnog proračuna ili drugih javnih izvora nisu prihvatljive
- amortizacija instrumenata i opreme može činiti najviše 50 % ukupno prihvatljivih troškova tog partnera, uz neizravne troškove po stopi od 15 % troškova osoblja

U praksi to znači da znanstvena organizacija u konzorcij ulazi zbog istraživačkog kapaciteta, a ne zbog investicijskog dijela projekta, te da se njezin proračun gradi oko zapošljavanja novih ljudi na projektu.

Vrijedi i za nju ograničenje da nijedan partner ne smije imati udio veći od 50 % u ukupnoj vrijednosti projekta. Ako planirate suradnju s fakultetom ili institutom, prvo pitanje koje treba postaviti jest koga će zaposliti za potrebe projekta, jer o tome ovisi gotovo cijeli njihov prihvatljivi trošak.

5. Koje su aktivnosti prihvatljive

Jezgra projekta je **eksperimentalni razvoj na razinama tehnološke spremnosti TRL 5 do TRL 8**, dakle od validacije u relevantnom okruženju do sustava dokazanog u operativnom okruženju.

Ta je aktivnost obavezna i bez nje projekt nije prihvatljiv. Uz nju se može ugovoriti izrada studije izvedivosti, koja aktivnostima razvoja prethodi ili ih nadopunjuje. Temeljna istraživanja (TRL 1), industrijska istraživanja (TRL 2 do 4) i TRL 9 nisu prihvatljivi, čime je poziv jasno pozicioniran u fazi u kojoj se tehnologija izvodi iz laboratorija prema proizvodnji, ali još nije spremna za tržište.

Uz razvojnu jezgru mogu se financirati još dvije skupine aktivnosti, obje isključivo u kombinaciji s istraživanjem i razvojem:

- početna ulaganja u materijalnu i nematerijalnu imovinu ključnu i specifičnu za razvoj kritičnih tehnologija: oprema, laboratoriji, demonstracijska postrojenja, hardver, softver i patenti. Udio regionalne potpore može iznositi najviše 60 % ukupne vrijednosti projekta, a prva postrojenja prihvatljiva su samo kao dio razvoja inovativne tehnologije, ne i za rutinsku masovnu proizvodnju
- usavršavanje zaposlenih, usmjereno na vještine potrebne za razvoj i proizvodnju ključnih tehnologija. Nisu prihvatljiva usavršavanja koja se provode radi usklađivanja s obveznim nacionalnim normama

Unutar troškova istraživanja i razvoja primjenjuju se uobičajena ograničenja: ugovorna istraživanja do 10 %, materijal i režijski troškovi do 20 %, neizravni troškovi po stopi od 15 % troškova osoblja.

Ni ulaganja ni usavršavanje ne mogu se provoditi samostalno i nisu prihvatljivi za znanstvene organizacije u ulozi partnera. Među neprihvatljivim troškovima ističemo kupnju rabljene opreme, kupnju ili zakup zemljišta i zgrada, izgradnju objekata, vozila, leasing i povrativi PDV.

6. Što se promijenilo u odnosu na ranije najave

Poziv u nacrtu bitno se razlikuje od onoga o kojem smo pisali u lipnju i srpnju, pa svima koji su pripremu započeli na ranijim brojkama preporučujemo da koncept provjere iznova.

Alokacija je porasla sa 130 na 145 milijuna EUR, ali je raspon po projektu pomaknut **s 500.000 do 3.000.000 EUR na 3.000.000 do 10.000.000 EUR**. Riječ je o projektima najmanje šest puta većima od dosadašnje donje granice, uz istu gornju granicu trajanja od 24 mjeseca.

Konzorcij je istodobno postao manji, a zahtjevi prema članovima stroži. Umjesto ranije najavljena tri člana od kojih dva moraju biti mali ili srednji poduzetnici, sada su dovoljna dva nepovezana poduzetnika s barem jednim malim ili srednjim.

Uz to su uvedeni pragovi broja zaposlenih, poslovnih prihoda i EBITDA-e po svakom članu. Poruka je jasna: poziv je namijenjen tvrtkama koje već imaju proizvodnju i prihode, a ne razvojnim timovima u ranoj fazi.

Prema nacrtu, poziv je privremenog modaliteta, što znači da se sve prijave ocjenjuju zajedno i slažu na rang-listu. Indikativna raspodjela bodova daje najveću težinu vrijednosti za novac (37 od ukupno 110 bodova), zatim inovativnosti (20) i provedbenim kapacitetima (17), uz prolazni prag od 75 bodova i obavezni minimum na svakom pojedinom kriteriju.

Jedan podbačaj isključuje prijavu bez obzira na ukupan zbroj, pa se prijava ne piše da bude potpuna, nego da bude bodovno konkurentna.

7. Rokovi i što napraviti sada

Javno savjetovanje o nacrtu Uputa za prijavitelje otvoreno je **do 14. listopada 2026., a izvješće o provedenom savjetovanju očekuje se 27. listopada**. Datum početka i završetka zaprimanja prijava u nacrtu još nije upisan, kao ni kod poziva, pa konačni uvjeti mogu odstupati od ovdje navedenih. Prijava će se podnositi isključivo kroz sustav eKohezija, a postupak dodjele predviđen je u trajanju od 120 dana.

To što poziv još nije objavljen u ovom je slučaju prednost, a ne razlog za čekanje. Konzorcij od dva ili više poduzetnika s usklađenim tehnološkim konceptom, podijeljenim aktivnostima i zatvorenom financijskom konstrukcijom ne nastaje u nekoliko tjedana, a projekti ove veličine traže i razrađen razvojni program i dokaz o vlastitim izvorima financiranja.

Ako razvijate tehnologiju u nekom od četiri STEP sektora, sada je trenutak da provjerite prihvatljivost, razinu tehnološke spremnosti i uklapanje u prioritetne niše svoje regije te da počnete slagati partnerstvo. Rado ćemo tu provjeru napraviti s vama.

Niste sigurni u kojoj je niši vaš projekt?

Javite nam se i pomoći ćemo vam procijeniti mogućnosti i pripremiti sljedeće korake.

savjetovanje@uhy.hr

+385 21 612 673 | +385 95 3612 677

Tehnološki park Split, Dračevac 3D

Revizija
Porezno savjetovanje
Računovodstvene usluge
EU fondovi i financijsko savjetovanje
Edukacije

UHY HB EKONOM d.o.o.

UHY RUDAN d.o.o.

UHY POREZNI SAVJETNIK d.o.o.

UHY SAVJETOVANJE d.o.o.

UHY Split:

Računovodstvo, revizija,
porezno savjetovanje: 021/ 38 11 20
EU fondovi i consulting: 021/ 61 26 73
E-mail: split@uhy.hr

UHY Zagreb:

Revizija, porezno savjetovanje:
01/ 39 06 374
E-mail: info@uhy.rudan.hr

 www.uhyincroatia.com

 [uhyincroatia](https://www.linkedin.com/company/uhyincroatia)

 [UHY in Croatia](https://www.facebook.com/UHY.in.Croatia)

UHY in Croatia je neovisni član Urbach Hacker Young International Limited („UHY International“), tvrtke sa sjedištem u Ujedinjenom Kraljevstvu, i čini dio mreže UHY International, koju sačinjavaju pravno neovisne revizorske i konzultantske tvrtke. Svi ugovori sklopljeni su isključivo s UHY in Croatia, a sve usluge pruža isključivo UHY in Croatia, a ne UHY International niti bilo koja druga članica mreže UHY International. „UHY“ je robna marka pod kojom članice mreže UHY International pružaju svoje usluge; sva prava na naziv i logotip „UHY“ pripadaju UHY International, a uporaba naziva i logotipa „UHY“ ne predstavlja nikakvo jamstvo, izjavu niti potvrdu (izričitu ili prešutnu) od strane UHY International. UHY International ni na koji način ne odgovara za usluge koje pruža UHY in Croatia, kao niti bilo koja druga članica mreže, isto kao što UHY in Croatia, ne snosi odgovornost za usluge koje pružaju druge članice mreže UHY International.